

Michał Jałowiec

Negocjacje zakupowe na dzień dobry! - czyli jak zarobić kupując

Pobieranie Książek, Ebook - Pdf, Doc, Mobi, Epub



Książka ta opisuje metody wywierania wpływu w kontaktach handlowych. Opisy przygotowań i przebieg negocjacji zakupowych zostały przedstawione na faktach i stanowią obowiązkową pozycję dla pracowników biur zakupów. Co więcej, konkluzje i wnioski zawarte w książce to zbiór informacji, których nie znajdziesz w żadnym innym opracowaniu. Poradnik ten polecamy również sprzedawcom i handlowcom, którzy przyjmując punkt widzenia klienta zwiększą skuteczność w realizacji swoich zadań. Warto przeczytać.